

Viden & Værdi

Sparekassen Thy's garantmagasin, marts 2024

Årsregnskabet for 2023:

Rekordresultat giver grundlag for fortsat vækst

Side 4-5

Repræsentantskabsvalget:

Side 3

Karriereudvikling i Thy Talent:

Side 6-7

Viclara - spændende butik i Holstebro:

Side 8-9



Sparekassen Thy

En sparekasse i bevægelse

Verden er i konstant bevægelse - og det er vores kunder og deres behov også. Vi er med, tilpasser os og udvikler os selv på en måde, der stemmer overens med de krav og forventninger, som vores kunder og øvrige omverden har til os.

Derfor vil I opleve, at garantmagasinet denne gang præsenteres i et nyt udtryk og med et nyt navn. Viden & Værdi.

Men magasinet er ikke det eneste, der har ændret sig. Vi har justeret på vores logo, og har fået nye farver og nyt design. Det er en naturlig udvikling, der skal være med til at understrege, at vi på alle områder flytter os med

tiden. Men samtidig er det meget mere end blot form og farver. Det er i højere grad et løfte om, hvad vi vil stå på mål for, og hvad vi vil levere.

Gennem vidensdeling, sparring og langvarige relationer er det hver dag vores mål, at vores kunder har god økonomisk indsigt til at træffe beslutninger, der giver tryghed og muligheder på vejen mod det, der betyder noget. Vi vil skabe værdi for erhvervslivet gennem sparring og tæt samarbejde - med brancheindsigter og højt specialiserede kompetencer.

Vi ser os selv som hele lokalsamfundets økonomiske videnscenter og Danmarks mest kundevenlige erhvervs- og privatsparekasse, fordi vi tror på, at økonomisk indsigt er nøglen til økonomisk tryghed og udvikling.

Sparekassen Thy har vokset sig større, stærkere og dygtigere. Men vi fastholder vores DNA og vores tilgang til kunder, medarbejdere og lokalsamfund. Med en stabil base i Thy leverer 250 kompetente medarbejdere på tværs af Nordvest- og Midtjylland hver dag den dygtige rådgivning, de trygge relationer, de gode værdier og de riwwtige løsninger. Alt sammen som en del af vores mål om at blive Danmarks bedste bank. Det vi i daglig tale kalder at være Bedst til Kunder.



Ole Beith

Direktør

A handwritten signature in blue ink that reads "Ole Beith".




Program


Indlæg

Middag

Koncert

Tak!

 Sparekassen Thy

 Sparekassen Thy

Repræsentantskabs- valget 2024

Som medlem af repræsentantskabet kan du komme helt tæt på Sparekassen Thy. Det er den direkte vej til at stille forslag og debattere store og centrale emner med ledelsen, bestyrelsen og det øvrige repræsentantskab. Det er også blandt repræsentantskabets medlemmer, at bestyrelsen vælges.

Vi håber på et rigtig godt valg med god repræsentation på tværs af alle vores garanters. Overvej at stille op, hvis du ønsker indflydelse på din lokale sparekasse. Kender du en god kandidat, så prik gerne vedkommende på skulderen. Forudsætningen for at lade sig opstille er, at man er garant pr. 31/8-2024.

Valget foregår digitalt, og senest den 1. september offentliggøres meddelelse om valget på vores hjemmeside og andre kanaler med en opfordring til at indstille kandidater. Alle garanters modtager link til den digitale afstemning senest den 15. oktober.

Vi ses til garantmøderne i 2024

Til efteråret fylder vi de lokale haller med glade garanters, der ønsker at vide mere om udviklingen i Sparekassen Thy og samtidig få en god og underholdende aften. Der er lækker mad og god musik fra Everybody's talking, der formår at kombinere musikalitet og masser af godt humør.

Skal du med? Så tjek din e-boks til efteråret

Alle garanters modtager brev i e-Boks i løbet af efteråret med invitation til garantmøderne. Indtil da kan du reservere datoerne, så du er klar, når der åbnes for tilmeldingerne.



Garantmøder 2024

5. november - Thisted

6. november - Thisted

12. november - Hanstholm

13. november - Hurup

14. november - Holstebro

Rekordresultat giver grundlag for fortsat vækst

Sparekassen Thy kom ud af 2023 med et overskud på 363 mio. kroner. Det er en stigning på cirka 242 mio. kroner i forhold til året før.

- Den største forskel i regnskabet er afkastet på vores værdipapirbeholdning og likviditetsplacering, som er forbedret med 225 mio. kr. i forhold til 2022. Renteændringer har betydning for afkastet på obligationsbeholdningen, og så har vi i år betydelige positive kursreguleringer mod sidste års kurstab, forklarer direktør Ole Beith og fortsætter:

- Vi kan herudover glæde os over en tilgang på 4.000 nye kunder, som sammen med vores mange eksisterende kunder, bidrager til vækst i vores samlede forretningsomfang.

Den tredje årsag til væksten er en fremgang på 38% i resultatet hos leasingselskabet Krone Kapital A/S, som vi er medejere af, fortæller Ole Beith.

Øgede udlån og stadig ingen tab

Det har også betydning, at sparekassens udlån stiger med 9% i 2023.

- Privatudlånet stiger med 5%, mens erhvervsudlånet har en fremgang på 10%, fortæller Ole Beith.

Der er dog ikke fremgang på alle forretningsområder.

- Vi har bl.a. mærket en betydelig tilbagegang på privatboligområdet, som er en vigtig driftsgren for os. Hushandler og låneomlægninger er på et markant lavere niveau end i 2022, og helt konkret kan vi aflæse det i en tilbagegang i gebyr og provisionsindtægterne på 8%, forklarer Ole Beith og fortsætter:

- Det er klart, at en lavere aktivitet i samfundet omkring os smitter af på vores forretning. Men heldigvis har vores kunder solid økonomi der gør, at vi kun har et begrænset behov for at sætte flere penge af til imødegåelse af tab, siger Ole Beith.

Rentestigning sender flere penge til indlånskunderne

Det er ikke kun obligationsbeholdning og udlånskunderne, der mærker de stigende renter. Det gør indlånskunderne også.

- De negative indlånsrenter er helt væk, og alle indlånsprodukter har nu positive renter. Det betyder, at vi har forbedret indlånskundernes vilkår med 64 mio. kr., siger Ole Beith.

Fortsat massive investeringer i kunderne

Sparekassen Thy har en vision om at være bedst til kunder. Derfor har vi igennem en årrække investeret massivt i kundeservice og kundeoplevelsen.

- Vi fortsætter med at investere massivt i teknologiske løsninger, der imødekommer kundernes behov. Samtidigt skal løsningerne være med til at sikre, at vores medarbejdere er bedst muligt rustet til at give den bedste kundeservice. Derfor ansætter vi løbende flere folk til at håndtere væksten og for at få strategien om at være bedst til kunder til at leve, fortæller Ole Beith.



Privatudlånet stiger med 5% mens erhvervsudlånet har en fremgang på 10%

Koncerntal

Tal i mio. kr.	2023	2022
Nettorente- og gebyrindtægter	563	434
Årets resultat før skat	363	121
Årets resultat efter skat	275	103
Kapitalprocent	33,8	28,3
Udlån	5.479	5.083
Indlån	10.332	9.654
Forretningsomfang*	38.983	37.761
Egenkapital	2.569	2.231

* Summen af udlån, indlån, garantier, realkredit og formuepleje.
Tallene for 2023 er foreløbigt opgjorte tal pr. 15. februar 2024.



Afkast på værdipapirbeholdning og likviditetsplacering

2022 -31 mio.
2023 194 mio.

Nettorente- og gebyrindtægter

2022 434 mio.
2023 563 mio.

Udlån

2022 5083 mio.
2023 5479 mio.

Det kan ses på sparekassens omkostningskonto, der stiger med 8% til i alt 316 mio. kr.

Garanter og lokalsamfund tilgodeses

Sparekassen Thy har ingen aktionærer, der skal tilgodeses med et afkast. Derimod har man 13.151 garanter, der kan se frem til et kontant udbytte.

- Vi har gennem året stillet en garantrente på 3,5% i udsigt, men med et så ekstraordinært godt resultat synes vi også, at det skal mærkes hos vores mange trofaste garanter. Vi indstiller derfor til repræsentantskabets godkendelse, at garantrenten stiger med 1% til 4,5% med tilbagevirkende kraft for hele 2023, fortæller Ole Beith.

Samtidigt indstilles til repræsentantskabet, at Sparekassen Thy etablerer en almennyttig og velgørende fond med en grundkapital på 100 mio. kr., hvor afkastet af grundkapitalen skal uddeles til gode lokale formål, der gør en forskel i de områder af landet, sparekassen har afdelinger.

- For at fonden kan starte positivt op indstilles det desuden, at fonden tildeles 4 mio. kr., så ansøgninger og uddelinger allerede kan starte i 2024. Når fonden er endeligt etableret, kommer der mere information, fortæller Ole Beith.

Sparekassen Thy forventer et lavere renteniveau samt en lavere aktivitet i samfundet i 2024 og dermed en nedgang i indtjeningen på cirka 20% i forhold til 2023.

Karriereudvikling i Thy Talent

Initiativet Thy Talent sikrer nyuddannede et godt netværk og fokuseret karriereplanlægning med introduktion til mange forskellige fagområder på tværs af Sparekassen Thy. For Tobias Emil Møller blev deltagelsen første skridt til at skifte fra privatrådgivning til investering og pension.

Da Tobias Emil Møller var færdiguddannet privatrådgiver, blev han en del af Thy Talent, der er sparekassens netværk for nyuddannede. Her bliver der flere gange årligt afsat hele dage til at netværke på tværs af afdelinger, høre faglige oplæg fra alle hjørner af organisationen, styrke sine kompetencer og fokusere på sin personlige udvikling. Her fik Tobias' spirende interesse for investering lov at udvikle sig:

- Jeg har altid tænkt, at investering og pension var

utålmodige i forhold til at tale om nuværende og nye muligheder internt i sparekassen. Det er vigtigt for os at tilbyde sparring og en god dialog om deres muligheder - der naturligvis skal matche både deres ønsker og de behov, vi har i Sparekassen Thy, fortæller Hanne Bro Odde.

For Tobias ledte karrieredialogen til, at han fik lov at prøve kræfter med investeringsafdelingen én dag om ugen, samtidig med, at han videreuddannede sig til formuerådgiver og blev pensions- og investeringsansvarlig i afdelingen for privatkunder i Thisted.

- På et tidspunkt bliver der så opslået en stilling i investeringsafdelingen, som jeg vidste, lige var noget for mig - jeg søgte, og er meget glad for, at jeg fik den, fortæller Tobias Emil Møller.

Kompetenceudvikling og mulighed for at dygtiggøre sig

For Tobias var drømmen et retningskifte internt i sparekassen - for andre handler det om at blive dygtigere til det, de allerede laver:

spændende. I Thy Talent fik jeg mulighed for at dele mine ambitioner og lytte til andre, der har haft succes med at gå efter sine drømme, fortæller Tobias Emil Møller.

Karrieredialog endte med nye opgaver og modet til at søge et nyt job

Som en del af deltagelsen i Thy Talent får alle karrierevejledning og lagt karriereplaner sammen med HR-direktør Hanne Bro Odde:

- Mange af deltagerne er ambitiøse og er også dejligt

- Vores Thy Talent-deltagere har ambitioner om at blive endnu dygtigere til det, de laver. Det understøtter vi både gennem stort fokus på videre uddannelse gennem hele karrieren, og gennem de faglige oplæg i Thy Talent, afslutter Hanne Bro Odde.





Thy Talent-holdet får både faglige oplæg, netværksmuligheder og heldagsworkshops. Som her til teambuildingdag om kommunikation ved Vandet Sø i Thy.





Smykkebutik vil være en medspiller for gågaden

Med et anderledes udvalg af smykker, ure og tasker er det Winni Hougaard Kuipers' strategi at tiltrække nye kunder til Holstebro, der kan være en gevinst for det lokale handelsmiljø.

De eksklusive Mulberry-tasker står badet i lækkert lys i de indbydende og nyrenoverede lokaler midt i gågaden i Holstebro. Ved siden af er et display af smykker, der følger de nyeste trends og er i en prisklasse, der er til at gå til for de unge. Faktisk har smykke-butikken Viclara lidt af det hele, men alligevel ikke det samme som de andre forretninger i Holstebro, der sælger smykker og ure – og det er der en helt særlig grund til:

- Vi vil hellere udvikling end konkurrence. Jeg tror på, at skal vi lykkes som fysisk butik i 2024, så skal vi tilføre byen et udvalg, der ikke var her i forvejen, så vi giver flere grunde til at tage til Holstebro for at handle, forklarer Winni Hougaard Kuipers, der overtog forretningen i 2021.

Udlært i samme butik

Adressen på Nørregade i Holstebro har en særlig betydning for Winni. Her er hun i sin tid selv udlært, og da hun overtog forretningen, blev det også med ansættelse af Dorthe og Martha, som i sin tid var med til at udlære hende.

Butikken har i 2021 fået en ordentlig tur. Inventaret er lyst og moderne, og butikken fremstår indbydende med god plads til udstilling af de mærker, som Winni har arbejdet hårdt på at få aftaler med. Forhandler-ret til fx Mulberry kommer ikke af sig selv:

- Vi har fået masser af nej'er på vejen mod at kunne tilbyde lige præcis de her mærker i forretningen, men jeg er blevet ved, fordi jeg tror på, det er vejen frem, fortæller Winni.

Webshop og butik gør hele forskellen

Siden åbningen har det været vigtigt for Winni at få en webshop. Mange tror, at alt salget sker via nettet, men det er ikke kun tilfældet:

- Webshoppen er i stor stil med til at trække folk ned i butikken. Vi ved, at mange sidder og surfer derhjemme, og de vil gerne se vores udvalg, inden de kommer forbi, fortæller Winni.

Og webshoppen giver pote. Kunder fra både Silkeborg, Aarhus og Herning tager turen til Holstebro.

Tilgængelig og faglighed er nøgleparametre

Blandt kunderne er der store forventninger om ekspertise hos det faguddannede personale. Man skal kende alt til materialer og vedligeholdelse. En ekspedition tager typisk mellem 30-60 minutter, og der skal være god tid til at finde den rigtige løsning.

- Jeg elsker at mærke kunderne og finde løsninger til alle typer af kunder, uanset behovet. Det er uret til konfirmanden og vielsesringene til parret. Man er med i de store livsbegivenheder, og det er noget af det, jeg sætter allermest pris på.

- Vi har flere gange haft et par forbi til at kigge på vielsesringe om søndagen eller en onsdag morgen inden arbejde, hvis det var det, der kunne lade sig gøre. På den måde er vi klar til at strække os langt, fortæller Winni.

Fysisk butik i 2024 - hvordan gør man det?

Hvor mange måske forbinder gågader med tomme butikslokaler og gule tilbudsskilte, har strategien hos Winni fra starten været helt klar:

- Vi er ikke et tilbudsvindue. Vi har produkter i alle prisklasser, og matcher prisen, men vi går ikke med på Black Friday. Så det er med at holde tungen lige i munden, også i de stille perioder, og beholde troen på, at fokus på udvalg, service og tilliden mellem os og kunderne er opskriften på en levedygtig og sund butik, fortæller Winni.

Gode vilkår og en åben dør i Sparekassen Thy

Vi clara blev erhvervskunde i Sparekassen Thy i forbindelse med overtagelsen i 2021. Og det har de ikke fortrudt.

- Vi har rigtig gode vilkår som erhvervskunder - også prismæssigt. Samtidig er der fokus på det lokale. Der er altid en åben dør, og vi har fået et rigtigt godt match med en ung rådgiver, hvor vi mærker en oprigtig interesse både i os og vores forretning, afslutter Winni.



Fokus på udvalg, service og tilliden mellem os og kunderne er opskriften på en levedygtig og sund butik

- Winni Hougaard Kuipers



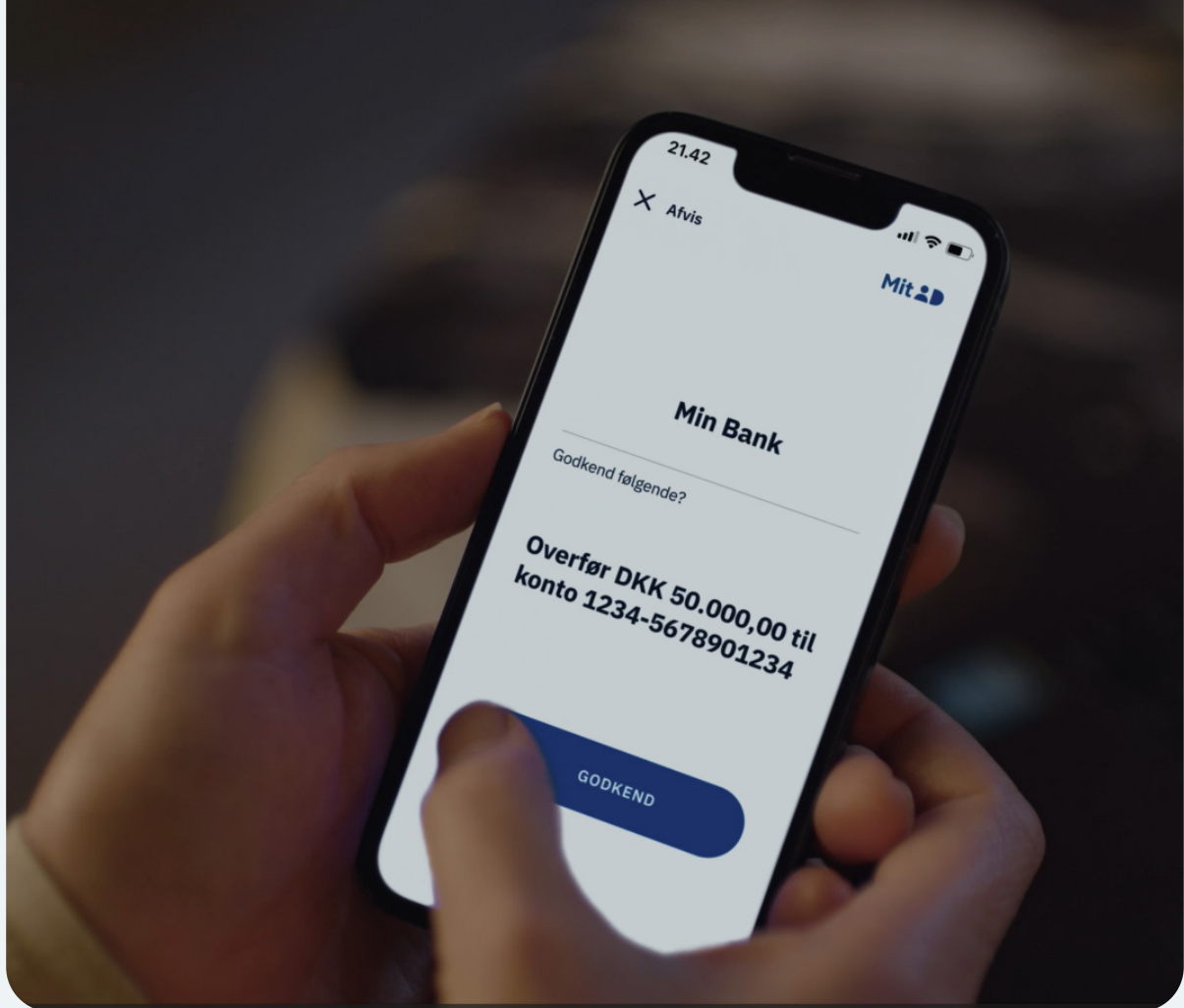
Bankrøverierne er rykket hjem i folks stuer

I 2022 blev der for første gang ikke begået et eneste bankrøveri i Danmark. Til gengæld er den digitale svindel stærkt stigende, og det kræver ny viden og opmærksomhed fra borgerne. Se her, hvilke faresignaler du skal være opmærksom på.

Fortvivlelse og hjertebanken. Det er ofte konsekvensen, når man finder ud af, at man er blevet narret til at give sine oplysninger til de forkerte. Det afløses af ærgelse og frustration, når man ser pengene forlade sin konto og havne i de kriminelles hænder. Det sker desværre for flere og flere danskere.

I 2022 slap de kriminelle ifølge Finans Danmark afsted med at franarre borgerne 425 mio. kroner, som er en stigning på 27% i forhold til året før. I banksektoren arbejder der i dag 500 mennesker udelukkende med at stoppe digital svindel, og det lykkes bankerne at stoppe cirka 60% af den svindel, der foregår.

I Sparekassen Thy gør vi meget for at forebygge og afhjælpe digital svindel. Mange gange opdager vi svindlen, før vores kunder gør, og kan hurtigt sætte en proces i gang for at forsøge at få pengene igen. Vi rådgiver i, hvad man kan gøre, hvis man har været udsat for svindel i forhold til at spærre kort, netbank og MitID.



Forskellige typer af svindel du skal være opmærksom på:

1 **Betalingskortsvindel**

Eksempel: Man benytter sit betalingskort på en falsk hjemmeside, hvor ens oplysninger efterfølgende udnyttes, eller man modtager en falsk sms fra et pakkefirma og overfører et stort beløb.

2 **Netbanksvindel**

Eksempel: Man videregiver i god tro sine oplysninger til en svindler og overfører et stort beløb til en konto, eller giver sine MitID-oplysninger væk.

3 **Kærlighedssvindel**

Eksempel: Den kriminelle opbygger en tillidsfuld relation gennem fx datingsider og herigennem overtaler offeret til at overføre penge til fx hospitalsophold.

4 **Investeringsvindel**

Eksempel: Man bliver lokket med falske lukrative investeringsmuligheder, og overfører selv penge til en kriminel i troen på, at man tjener penge på en god forretningsmulighed, der i virkeligheden ikke eksisterer.

3 gode råd fra Finans Danmark

- **Lad dig ikke overtale.**

Smæk røret på. Lad være med at klikke.

Stol ikke på, at sms'en, opkaldet eller mailen er fra dem, de siger, de er.

- **Hold dine koder for dig selv.**

Opgiv aldrig dine personlige koder og sikkerhedsoplysninger til andre – heller ikke til din bankrådgiver. Det er dine og kun dine.

- **Læs grundigt, og godkend med omtanke.**

Stop op og vær kritisk, inden du godkender, betaler eller swiper.



Brug eksempelvis energilånet til:

- Genvex
- Solceller
- Udskift de gamle vinduer
- Isolering
- Udskift dit olie- eller gasfyr

Har du undersøgt muligheden for at energioptimere dit hjem?

En ny analyse fra VELUX viser, at hele 60% af danskerne er bekymrede over energipriserne i vintermånederne, mens 62% ønsker at energieffektivisere deres hjem. Det til trods, er mange danskere afventende med at energirenovere.

- Det er en skam, for de går glip af muligheden for mindre og mere stabile varmeregninger, og i mange tilfælde øger renoveringerne også boligens salgsværdi, fortæller Tina Korsholm, som er boligansvarlig i Sparekassen Thy.

Hun siger samtidig, at fordelene ved at energirenovere sin bolig ikke kun handler om økonomisk gevinst, men ofte også om at forbedre indeklima, mindske støj og øge hjemmets komfort.

Store investeringer kan få folk til at holde igen

Det er ofte en stor investering at energirenovere, og det er en af årsagerne til, at mange holder igen.

- Det kan være en stor økonomisk post, hvis alle vinduer skal skiftes, eller der skal installeres varmepumpe. Ofte er det dog en investering, man på sigt får igen, og vi laver gerne beregninger på tilbagebetalingstid, så man kan se, hvornår investeringen tjener sig selv hjem, fortæller Tina.

Tilskudsmuligheder og lån med gode vilkår giver muligheder

Hvis du ser muligheder i energibesparende forbedringer på dit hus, så hold øje med Energirenoveringspuljen, som forventes at åbne igen i foråret 2024. Her kan du søge tilskud til flere forskellige energiforbedringer.

Er du i tvivl om, hvilke renoveringsmuligheder, der giver mening i lige nøjagtig dit hus, kan du overveje at få besøg af en energikonsulent. De gennemgår dit hus, og giver dig en rapport over de mulige og rentable energiforbedringer. Her er det dog en forudsætning, at du har en helårsbolig med et TotalKredit lån, og at boligens energimærke er C-G.

- Du kan også forhøre dig hos din rådgiver. Vi tilbyder attraktive energilån målrettet energiforbedringer i boligen, som udbydes til en lavere rente end flere af vores andre lån, fortæller Tina Korsholm.

Nyansatte:



Helle Amstrup Krogsgaard

Kreditkonsulent, Kredit
15. august 2023



Christina Thuesen

Kundemedarbejder, Ulfborg
1. september 2023



Louise Serup

Privatrådgiver, Thisted - Erhverv
1. december 2023



Per Kornum Nielsen

Kreditkonsulent, Kredit
15. august 2023



Kalle J. B. Christensen

Projektleder, IT
1. september 2023



Dorrit Lindgaard Yde

Hvidvaskansvarlig
Forretningsservice



Laura Jepsen

Finanselev, Thisted - Privat
1. september 2023



Heidi Duch

Kundemedarbejder, Aulum
1. september 2023



Frederikke Jonassen

Finanstrainee, Hurup
1. januar 2024



Andreas Lind Pedersen

Finanstrainee, Holstebro
1. september 2023



Claus Chr. Vinther

Erhvervsrådgiver, Hurup
18. september 2023



Stine Olesen

Privatrådgiver, Herning
1. januar 2024

Uddannelser:



Mette Andersen

Privatrådgiver, Frøstrup
Den kompetente Rådgiver



Louise Vutborg

Privatrådgiver, Hanstholm
Den kompetente Rådgiver



Mette Olesen

Privatrådgiver, Herning
Coach-uddannelse v. Sofia Manning

Jubilæer:



Lise Nedergaard

25 års jubilæum
1. december 2023

Lise startede som erhvervsrådgiver i Thisted i 1998, indtil hun i 2001 blev gruppeleder for afdelingerne i Frøstrup, Nors og Vorupør. Lise kom til afdelingen i Hanstholm i 2005, hvor hun var rådgiver for både privat- og erhvervs kunder. I 2011 rykkede hun til kreditafdelingen som kreditkonsulent.

Efter knap 30 år i Skovsted flyttede Lise for 4 år siden til Thisted, hvor hun bor sammen med Jan. Lise har 2 piger på hhv. 21 og 23 år, den yngste bor stadig hjemme. Lise har i mange år været kasserer og bestyrelsesmedlem i foreningslivet i Hillerslev, og er fortsat engageret i Hillerslev Kultur- og Forsamlingshus. Fritiden går med kæreste, børn og venner. Lise er ivrig vinterbader, og er i Limfjorden hver morgen hele året rundt. Lise er også blevet glad for vandreferier, både i Danmark og i udlandet. Derudover er skiferien til Østrig et fast punkt på kalenderen hvert år.



Tove Dahl Olesen

25 års jubilæum
1. januar 2024

Tove er oprindeligt udlært kontorassistent, og kom til Egnsbank Han Herreds Vesløs-afdeling som produktionsmedarbejder i 1999. Hun blev uddannet privatrådgiver i 2008, og blev i 2009 en del af Sparekassen Thy, da sparekassen overtog afdelingerne i Frøstrup og Vesløs. Siden 2011 har Tove været erhvervsmedarbejder i Hanstholm, hvor hun fortsat er i dag.

Tove Dahl Olesen er født i Vesløs, og bor i dag i Amtoft med sin mand. Sammen har de tre børn. Fritiden går med familie og venner, gymnastik og gåture og også gerne en god bog.



Jens Jørn Kibsgaard-Vester

25 års jubilæum
4. januar 2024

Jens Jørn har oprindeligt en købsmandsuddannelse, og blev efter flere år i branchen ansat i Egnsbank Hanherred i Fjerritslev i 1999. Jens Jørn arbejdede som privatrådgiver på kontorerne i Klim, Torup og Bonderup, indtil han i 2002 flyttede til Frøstrup-afdelingen, der i 2009 blev overtaget af Sparekassen Thy. Jens Jørn fik i 2010 en hjerneblødning og efterfølgende sygdommen Parkinsons. Derfor har han siden 2012 været i fleksjob i Sparekassen Thy med fokus på flytning af kunder. En løsning både han og sparekassen er meget glade for.

Privat er Jens Jørn fra Mors, men har siden 1995 boet i Vester Torup med sin kone, der er sognepræst. Sammen har de to voksne børn. Fritiden går med havkajak, langrendsski samt hygge i værkstedet, hvor alt fra træ, til gamle hi-fi anlæg får en omgang.

Styrkelse af afdelingerne i Herning og Struer



1.000 nye kvadratmeter midt i Herning og sikring af en centralt placeret afdeling i Struer. Vi har både vækstambitioner og blikket rettet mod nye muligheder for at udvikle Sparekassen Thy.

- Vi er ved at vokse ud af vores nuværende lokaler, og har derfor sikret os mere plads til vækst og udvikling. Centralt har det været at skabe de allerbedste forhold for vores kunder. Her skal være gode kundeoplevelser i trygge rammer, hvor der er plads til fordybelse og møder med både egen rådgiver og vores specialister, så vores kunder får lige netop det, de efterspørger, fortæller direktør Ole Beith.

“

Vi har vækstambitioner, som vi skal realisere gennem en målrettet indsats, og rekrutterer lige nu bredt, blandt andet til vores afdeling i Herning.

Plads til flere nye kunder

Med de nye ejendomme i Struer og Herning og med udsigten til en ny afdeling i Aarhus, er der fokus på både vækstambitioner og nye kunder i Midtjylland. På de 1.000 nye kvadratmeter i Herning er der mere end rigelig plads til de nuværende 12 medarbejdere, og det er da også forhåbningen, at der skal være endnu flere i fremtiden:

- Vi har vækstambitioner, som vi skal realisere gennem en målrettet indsats, og rekrutterer lige nu bredt, blandt andet til vores afdeling i Herning, fordi vi ser et stort kundepotentiale i området, fortæller Ole Beith.

I Herning er de netop flyttet ind - Struer afventer

Medarbejderne i Herning er netop rykket ind i topmoderne faciliteter på Sølvgade med mange muligheder. I Struer er målet med købet af ejendommen på Ringgade 2 i første omgang at undersøge muligheden for en nedrivning, og dernæst opførelsen af en ny domicilejendom. Tidshorizonten er derfor fortsat ukendt.



**Indlevering af
1.000-kronesedler fra
2009 skal ske via vores
pengeautomater**



Har du sedler, **der udgår?**

I forlængelse af Nationalbankens beslutning om at tilbagekalde 1.000-kronesedler og ældre sedler fra før 2009, har vi forskellige muligheder for at hjælpe vores kunder.

Indlevering af 1.000-kronesedler

Indlevering af 1.000-kronesedler fra 2009 skal ske via vores pengeautomater. Hvis du har brug for hjælp med at indsætte sedlerne via automaterne, er du velkommen til at henvende dig i en af vores afdelinger i åbningstiden. Så vil en medarbejder hjælpe dig med at bruge pengeautomaten. På vores hjemmeside kan du under selvbetjening se, hvilke af vores pengeautomater, der kan håndtere indsættelse af sedler.

Indlevering af ældre sedler fra før 2009

Vores pengeautomater kan ikke håndtere indsættelse af pengesedler fra før 2009. Indtil videre tilbyder vi i stedet, at du kan møde op i én af vores afdelinger om torsdagen, hvor vi har sat ekstra mandskab på til at håndtere indleveringen af ældre sedler.

Lovgivning i forbindelse med gamle sedler

I forhold til de gældende hvidvaskregler skal pengene

indsættes på en konto. Det vil sige, at vi ikke har mulighed for at veksle eller ombytte de gamle sedler, uden at de først har været indsat på din konto. Du kan naturligvis indsætte 1.000-kronesedler på din konto via pengeautomaten og efterfølgende hæve et beløb i andre sedler, hvis du fortsat ønsker at have en kontantbeholdning.

Hvor kommer pengene fra?

Med udgangspunkt i hvidvasklovingen, og de regler vi skal overholde, er vi forpligtede til at dokumentere, hvor pengene stammer fra. Indsætter du et større beløb via vores pengeautomater, kan du derfor opleve, at du bliver kontaktet af din rådgiver. Er du interesseret, kan du læse mere om hvidvaskreglerne på Finanstilsynets hjemmeside.





Årets Thybo(er) 2023 er Simon og Thomas Alstrup fra Jonah Blacksmith

Fredag den 5. januar blev Årets Thybo uddelt for 26. gang ved Thy Erhvervsråds nytårskur.

På vegne af udvælgelseskomiteen overrakte Ole Beith, direktør i Sparekassen Thy, den prestigefulde titel med bl.a. disse ord:

Den sammenhængskraft, I skaber med jeres musik og historiefortælling, er helt unik. I blander nemlig personlige oplevelser, det familiære ophav, det vestjyske og lokale fra Thy med jeres kærlighed til musikken, så I og vores egn bliver mere kendt.

Udover den fornemme titel består prisen af en bronze statuette af Limfjordspigen/ Thisted Pigen. Et kunstværk, hvor originalen er udført af Henning Wienberg, som modtog kunstakademiets guldmedalje i 1956 for netop Thisted Pigen.



Tryk&Co
5041 0357

FSC
COC
PEFC® C01648



Sparekassen Thy